

RAPPORT ANNUEL 2016

Genève, Avril 2017



Contact:

Cristina Marich
Assistante de direction
Tél.: +41 (0)21 341 41 00
Fax: +41 (0)21 341 41 01
Email: cmarich@ifpd.org

International Foundation for
Population and Development (IFPD)
Cours des Bastions 5
CH – 1205 Genève
www.ifpd.org

INTRODUCTION

Le présent rapport résume les activités menées par la Fondation internationale pour la population et le développement (International Foundation for Population and Development – IFPD) durant l'année 2016.

Les activités de l'IFPD en Suisse comprennent l'administration de la Fondation, le fundraising pour les projets de terrain et le cadre structurel de l'IFPD et la participation à des événements en lien avec les objectifs de la Fondation.

Sur le plan des activités à l'étranger, l'IFPD contribue activement à l'élimination de la pauvreté parmi les communautés les plus vulnérables dans les pays en développement. La Fondation crée et soutient des projets intégrés dans les domaines de la santé, y compris la santé reproductive et le planning familial, de l'éducation informelle, de la génération de revenus et des infrastructures communautaires; ses groupes cibles sont les femmes et les jeunes, en particulier les jeunes filles. L'approche de l'IFPD est très flexible et s'adapte aux situations et besoins locaux.

RAPPORT D'ACTIVITÉS

ADMINISTRATION

L'équipe de direction est demeurée inchangée en 2016. Mme Hélène Bayeux assure le poste de directrice exécutive (contrat de travail à 70%) et Mme Cristina Marich est assistante de direction (contrat de travail à 20%).

CONSEIL DE FONDATION

Le Conseil de Fondation s'est réuni à trois reprises en 2016: le 3 février, le 18 mai et le 11 septembre. Toutes les décisions administratives ont été prises en accord avec les exigences légales (approbation des comptes 2015, courrier annuel à la Surveillance des fondations).

M. Roy Brown, ancien vice-président de la Fondation, ayant été nommé président d'honneur de l'IFPD, un nouveau vice-président a été élu lors de la réunion du Conseil du 11 septembre 2016 en la personne du Prof. Michel Oris, vice-recteur de l'Université de Genève.

La composition du Conseil de Fondation est demeurée inchangée:

Christine MAGISTRETTI, Suisse – Présidente
Psychologue & spécialiste des droits des femmes

Michel ORIS, Belgique – Vice-président
Professeur, Faculté des Sciences Economiques et Sociales, Université de Genève, Vice-recteur UNIGE

Ambroise MAGISTRETTI, Suisse – Trésorier
Entrepreneur, co-fondateur de GliaPharm & Seveneast

Dominique BRUSTLEIN, Suisse
Conseillère en communication & philanthropie

Leila DELARIVE, Suisse
Avocate

Laura GHERARDI, Suisse
Secrétaire générale BCV

Varun SARAF, Inde
Entrepreneur social, directeur général des Chartered Hotels

Sina ZINTZMEYER
Chargée de programme, Organisation Mondiale de la Santé (OMS)

PROJETS DE TERRAIN

DELHI – PROJET KHUSHALI

Pilier santé: le partenariat avec l'Université de médecine privée, qui assure les consultations médicales pour les bénéficiaires de Khushali, s'avère très satisfaisant et assure l'autonomie à long terme de ce pilier. Les programmes de vaccination pour les enfants sont assurés par le biais d'un partenariat avec le gouvernement local.

Les "change agents" rémunérés par le projet durant la phase 1 (2012-2015) ont été remplacés par des groupes de femmes volontaires qui assurent le travail de sensibilisation auprès des familles (planning familial, santé reproductive, hygiène, etc.).

Pilier éducation: En vue de réduire les coûts et en prévision de l'autonomie financière du projet, Aragami a réduit le nombre de centres d'activités pour enfants à un seul centre d'activités, beaucoup plus grand, ce qui permet de réduire de façon significative les frais de loyer et représente un pas important vers une autonomie durable. Les parents ont été dûment informés de ce changement et ont accepté que leurs enfants se rendent dans le nouveau centre.

Le concept des classes de rattrapage pour les enfants en échec scolaire a été revu en vue de favoriser une présence régulière et suivie des élèves. La durée des classes a été raccourcie et condensée, et l'approche des matières à étudier conçue de manière plus ludique. Ces ajustements se sont avérés efficaces.

Pilier génération de revenus: Aragami organise régulièrement des conférences avec des intervenants du secteur public ou privé au cours desquelles sont présentés les métiers accessibles aux jeunes bénéficiaires de Khushali et les formations associées. Les liens avec des employeurs locaux sont développés au mieux afin d'identifier les possibilités d'emploi.

Le centre dédié à l'orientation professionnelle pour les adolescents entre 16 et 19 ans fonctionne à la satisfaction de tous. Les jeunes sont accompagnés dans l'identification des opportunités de formation gratuite qui s'offrent à eux et dans le choix des voies les mieux adaptées à leurs aptitudes ainsi que dans la consultation des offres d'emploi.

Sur le plan de la formation artisanale et de la création de microentreprises pour les femmes, les activités se poursuivent pour préciser les besoins/attentes des bénéficiaires et élaborer les modules de formation.

BIHAR – PROJET BODHGAYA

Pilier santé: la formation et l'accompagnement par Aragami des travailleurs sociaux gouvernementaux actifs dans le domaine de la santé (suivi des grossesses et des nouveau-nés, planning familial, santé reproductive, nutrition) se poursuit dans de très bonnes conditions et à la satisfaction de toutes les parties engagées.

Pilier éducation: les 17 centres d'activités pour enfants (CACs) continuent de fonctionner à plein régime et sont toujours très appréciés.

Les classes de rattrapage pour enfants en échec scolaire ont été mises en place grâce au soutien obtenu par l'association "Femmes d'Europe" et sont bien fréquentées.

Pilier génération de revenus: grâce à la validation du partenariat entre l'IFPD et EHLsmile, le projet d'école-hôtel a pu être lancé. Un ancien élève de l'EHL et hôtelier professionnel a séjourné 3 semaines sur place pour visiter différents lieux susceptibles d'accueillir l'école-hôtel. D'entente avec l'IFPD et Agragami, son choix s'est porté sur un bâtiment encore en construction, ce qui permet de l'adapter au mieux aux besoins du projet, qui sera terminé en janvier 2017. Il offre l'espace nécessaire pour aménager environ 17 chambres d'hôtel, un restaurant, des salles de classe et un logement pour les étudiants.

Le bâtiment sera loué dans un premier temps (env. 2 ans); par la suite, l'IFPD et EHLsmile pourraient envisager l'achat de l'infrastructure en vue d'une optimisation des coûts à long terme. En temps voulu, la Fondation Eagle pourrait être approchée pour un financement puisqu'elle investit de préférence dans les infrastructures.

La formation des étudiants débutera en octobre 2017 et l'établissement sera ouvert au public à la même période. Six formateurs locaux seront recrutés et formés à leurs tâches par des représentants d'EHLsmile, qui se chargeront également d'élaborer le contenu des divers modules de formation pour les étudiants. L'un des six formateurs, qui devra déjà posséder une expérience dans le domaine hôtelier, assumera à terme la direction de l'établissement.

La formation des étudiants durera 8 mois; les 2 premiers mois seront consacrés à des cours d'informatique, d'anglais et d'hygiène; les 6 mois suivants la formation sera axée sur le service, la cuisine et le housekeeping.

La sélection des étudiants se fera parmi les 10 villages et 7 zones semi-urbaines couvertes par le projet de Bodhgaya. Les familles seront encouragées à faire bénéficier aussi bien les filles que les garçons de la formation offerte à l'école-hôtel. L'école sera mixte. Les étudiants seront nourris et logés gratuitement; celles/ceux qui le désirent pourront bénéficier d'un transport entre leur domicile et l'école.

M. Varun Saraf, membre du Conseil de Fondation de l'IFPD, dont le groupe hôtelier prévoit d'ouvrir un établissement à Bodhgaya courant 2018, a d'ores et déjà prévu d'offrir un emploi à 30 personnes par année ayant effectué leur formation à l'école-hôtel. Cette offre représente un formidable atout pour le projet et l'ensemble des représentants de l'IFPD et d'Aragami en sont très reconnaissant à M. Saraf.

M. Saraf aura également un rôle important à jouer en tant que consultant dans le cadre du choix des formateurs locaux et des procédures hôtelières à mettre en place (spécificités locales).

L'exploitation de l'école-hôtel sera mise en lien avec les autres composantes du pilier génération de revenus:

- Le programme agro-business financé par le gouvernement sur les techniques de compost et les modes de production bio sera ajusté pour destiner une partie de la production aux besoins du restaurant (source de revenus pour les agriculteurs).

Un programme de formation artisanale pour les femmes est en cours de développement et sera également axé sur les besoins en équipement de l'hôtel-école (nappes, dessus de lit, vases, etc.).

NÉPAL – PROJET BPWN

Les résultats du baseline assessment ont confirmé les faits suivants:

- La santé et l'hygiène sont peu considérées au quotidien;
- Le niveau d'éducation scolaire des enfants est faible;
- Les femmes ont un fort besoin sur le plan de l'alphabétisation;
- L'agriculture est encore très artisanale et peu développée;
- L'axe agricole apparaît comme central dans le cadre du pilier génération de revenus.

En conséquence, de premières actions ont été menées comme suit:

- Améliorer les gestes liés à l'hygiène et à la santé: un soutien est assuré au sein des communautés bénéficiaires en lien avec les centres de santé existants.
- Sessions d'alphabétisation pour les femmes et renforcement scolaire: les cours d'alphabétisation font suite à un premier programme d'alphabétisation mené dans la même zone il y a quelques années.
- Des groupes/coopératives de femmes sont en voie de constitution en vue de la mise sur pied des activités génératrices de revenus suivantes:
 - Elevage de chèvres
 - Production de millet organique
 - Production de fleurs

Il existe un marché local important pour ces trois domaines d'activités.

Il convient de rappeler que le projet BPWN est très "cost-effective" compte-tenu du travail mené bénévolement au sein des communautés cibles par les membres du BPWN.

VISITES DE TERRAIN

La directrice de l'IFPD s'est rendue en Inde et au Népal du 15 au 23 mars et du 10 au 18 octobre 2016. Ces visites étaient destinées au monitoring des projets en cours, à la planification des activités futures avec les responsables locaux ainsi qu'à l'étude d'un possible nouveau projet à Mumbai. Elles permettent des échanges approfondis avec le staff local et la mise au point des ajustements nécessaires en fonction des progrès accomplis et des objectifs à atteindre.

IDENTIFICATION DE NOUVEAUX PROJETS

SUISSE

Un possible projet en Suisse auprès des femmes migrantes serait d'une part une opportunité pour l'IFPD d'agir directement sur le plan opérationnel et non pas en tant qu'intermédiaire, et, d'autre part, d'attirer de nouveaux donateurs.

Dans le cadre d'un tel projet, l'IFPD devrait se concentrer uniquement sur l'axe formation/génération de revenus étant donné que de très nombreux acteurs occupent déjà le terrain sur le plan de la santé et de l'éducation.

Sur proposition de Michel Oris, Professeur à la Faculté des Sciences Economiques et Sociales de l'Université de Genève & Vice-recteur de l'UNIGE, deux de ses étudiants seront impliqués dans le projet.

L'IFPD a obtenu un soutien financier de la part de la Fondation Juchum pour la réalisation d'un tel projet auprès des femmes migrantes dans le Canton de Vaud.

AFRIQUE

La directrice exécutive de l'IFPD a établi d'excellents contacts avec une possible organisation partenaire au Bénin, qui œuvre déjà auprès des femmes et des enfants sur les thématiques de la santé et de l'éducation. L'IFPD pourrait renforcer ces capacités en développant le pilier génération de revenus.

Une collaboration avec un partenaire en Côte d'Ivoire serait également possible mais les échanges en sont encore au stade préliminaire.

Pour l'IFPD, l'intérêt de diversifier les zones d'intervention et d'étendre son champ d'action à d'autres pays est de démontrer la possible réplique de son approche intégrée dans des contextes différents et sa capacité à apporter une valeur ajoutée dans d'autres pays que l'Inde et le Népal. Il s'agit d'un choix que doit faire la Fondation pour augmenter sa capacité d'agir, faire preuve de flexibilité et s'adapter aux occasions de collaboration qui se présentent. L'objectif principal de l'IFPD étant de

casser la reproduction générationnelle de la pauvreté, la Fondation doit pouvoir mener à bien sa mission dans un plus large éventail de pays et de cultures.

Il est cependant important de veiller à cibler des pays émergents et à ne pas s'investir dans des pays politiquement et socialement instables.

BRÉSIL

Des entrepreneurs sociaux et ONG locales ainsi que de potentiels partenaires financiers sont en cours d'identification à Rio. Des contacts très prometteurs ont pu être établis par l'intermédiaire d'une connaissance brésilienne de la présidente de l'IFPD, qui possède un important réseau sur place.

La directrice de l'IFPD s'est rendue au Brésil du 27 novembre au 4 décembre 2016 en compagnie de la personne susmentionnée pour rencontrer de possibles bailleurs de fonds et partenaires opérationnels locaux. Ces premiers échanges se sont avérés très fructueux. Deux porteurs de projets sociaux sérieux et crédibles aux vues de leurs actions menées auprès des plus démunis ont pu être identifiés. Des actions de santé et d'éducation auprès des enfants des quartiers pauvres de Rio sont déjà implémentées par ces acteurs. Une extension de projet sous la forme de professionnalisation des femmes pourrait être mise en place via le soutien de l'IFPD. La description de ces projets et la recherche de fonds associée est en cours.

PARTENARIAT AVEC SWISSNEX

Lors des déplacements effectués sur le terrain, des rencontres avec les responsables de l'organisation institutionnelle Swissnex en Inde et au Brésil ont pu être effectuées par la directrice de l'IFPD. Cette organisation a pour but de promouvoir les relations entre la Suisse et certains pays autour de la dimension d'innovation. Un soutien important aux start ups suisses en Inde est conduit par exemple par l'équipe de Swissnex India, et la mise en place de nombreux échanges entre des universitaires suisses et brésiliens est menée par l'équipe Swissnex Brésil.

Des synergies intéressantes ont pu être envisagées entre l'IFPD et Swissnex tant sur les projets soutenus en Inde (liens possibles entre certaines startups suisses en Inde et les projets IFPD via leur démarche de responsabilité sociale et environnementale), que sur les projets possibles au Brésil (des innovations sociales envisagées par les étudiants pourraient être implémentées par des coopératives de femmes à Rio).

FUNDRAISING

FONDATION HOFFMANN

La Fondation Hoffmann a accepté de poursuivre son soutien au projet Khushali à Delhi pour 3 années supplémentaires (octobre 2015 – septembre 2018). Ce soutien sera alloué au pilier éducation, notamment aux CACs.

Elle a également prolongé son soutien aux frais de fonctionnement de l'IFPD pour 3 années supplémentaire (2015 – 2017).

PARTENARIAT AVEC EHLsmILE

Le partenariat avec l'EHL via l'association EHLsmile (www.ehlsmile.org) a été officiellement validé (voir sous point 2, projet Bodhgaya). Ce premier partenariat avec une institution académique représente un beau succès pour l'IFPD.

L'IFPD fonctionnera en tant qu'intermédiaire entre Agragami et EHLsmile. Un "Memorandum of Understanding" (MoU) portant sur l'aménagement et l'exploitation de l'école-hôtel à Bodhgaya sera signé d'une part entre l'IFPD et EHLsmile et, d'autre part, entre l'IFPD et Agragami.

Dans un premier temps, le partenariat avec EHLsmile sera prévu sur une durée de 3 ans. EHLsmile s'engage à verser CHF 136'000 la première année, ce qui correspond aux dépenses budgétées pour cette période. Pour lever ces fonds, EHLsmile organisera deux événements d'ici février 2017; si nécessaire, elle pourra également faire appel aux sponsors internes de l'EHL. Pour les 2^{ème} et 3^{ème} années, l'EHL s'engage à couvrir un éventuel déficit. Selon le budget établi, l'école-hôtel devrait couvrir ses frais dès la 2^{ème} année d'exploitation. Etant donné qu'il s'agit d'un projet social, tous les bénéfices seront réinvestis dans l'école-hôtel.

ASSOCIATION DES FEMMES D'EUROPE

La sollicitation d'un soutien financier a été menée auprès de l'association des femmes d'Europe, basée à Bruxelles. Cette sollicitation a pour objectif de mettre en place une extension de projet à Bodhgaya sur le pilier éducation. Le programme va proposer des classes de soutien scolaire aux enfants défavorisés qui ne parviennent plus à suivre les cours dispensés à l'école, et sont ainsi en risque majeur d'échec scolaire. Une subvention de 8 000 Euros a été versée à l'IFPD en 2016 et les classes vont démarrer en fin d'année 2016.

VILLE DE GENÈVE

La sollicitation d'un soutien financier a également été menée auprès du Fonds de solidarité de la ville de Genève pour compléter la contribution financière d'EHLsmile sur le projet d'école-hôtel à Bodhgaya. Une subvention de 30 000 CHF environ doit être versée à l'IFPD pour ce projet en début d'année 2017.

CROWDFUNDING: PARTENARIAT AVEC SIRADIS

Une campagne de Crowdfunding au bénéfice de l'école-hôtel à Bodhgaya a été lancée à l'occasion de la traversée du lac Léman à la nage de Pablo (ancien élève de l'EHL, co-fondateur de l'entreprise Siradis) a connu un succès satisfaisant même si l'objectif initial n'a pas été atteint (USD 4'000.-). La traversée de Pablo a eu lieu le 11 septembre comme prévu; le nageur a accompli une brillante performance dans un temps record! L'IFPD lui est très reconnaissante de son admirable engagement.

La campagne est restée active jusqu'à la fin du mois de septembre et a permis de récolter environ USD 2'500. L'IFPD étant une ONG, elle pourra récolter cette somme malgré le fait que le montant fixé initialement n'a pas été atteint – contrairement à la règle qui prévaut généralement pour les campagnes de Crowdfunding (si l'objectif n'est pas atteint, les dons sont retournés aux expéditeurs).

Le partenariat avec Siradis, développé sous la houlette du YAC, se poursuivra. Parmi les possibles initiatives à venir figure entre autres l'idée que Siradis (<http://www.siradis.ch> – importateur et distributeur de produits de consommation) pourrait verser à l'IFPD un pourcentage à définir sur la vente de l'un ou l'autre de ses produits.

CONTACTS DIVERS

Des contacts ont été pris avec les Mairies d'Anières et de Vandoeuvres en vue d'obtenir un soutien pour le renforcement du pilier éducation dans le cadre du projet de Bodhgaya et/ou pour le lancement du projet en faveur des enfants des rues à Katmandou, en collaboration avec l'organisation VOC (Voice of Children).

Une possible "joint venture" est à l'étude avec QoQa (<http://www.qoga.ch>), qui fait bénéficier une fois par année une ONG du produit de sa vente journalière.

La société Cornercard est également coutumière d'une telle action annuelle et pourrait être approchée.

De nombreuses fondations de famille et banques locales ont été sollicitées pour le financement des projets de l'IFPD et certains contacts pourraient s'avérer fructueux.

Des contacts précieux ont aussi été tissés avec le groupe Delarive à Lausanne pour mettre en place un projet d'innovations sociales auprès de jeunes entrepreneurs et étudiants suisses en collaboration avec des entreprises partenaires. L'objectif d'un tel projet est d'envisager des solutions de produits ou de services innovants pour répondre aux besoins sociaux de nos bénéficiaires (accès à l'eau potable, techniques et services de recyclage, accès aux infrastructures de santé facilité...).

EVÉNEMENTS

Plusieurs initiatives sont en gestation et divers contacts ont été pris en vue d'organiser des événements de fundraising pour les projets de l'IFPD au cours des mois à venir (cours de cuisine indienne, exposition artistique).

COMITÉ RSE/CSR

Le principal objectif de la création d'un comité RSE (responsabilité sociale des entreprises / corporate social responsibility) est de mettre sur pied un "think tank" en vue de développer des synergies avec des acteurs du secteur privé tels que banques, assurances, entreprises, pharmas, etc.

Plus précisément, un tel comité permet de:

- Proposer un lieu de réflexion à des acteurs en entreprise cherchant à s'investir sur la thématique de la responsabilité sociale et n'ayant pas la possibilité de le faire en interne de leur structure;
- Echanger avec ces acteurs dans le but d'identifier les possibles synergies et sollicitations au sein de leurs secteurs d'activités;
- Renforcer la stratégie de fundraising de l'IFPD auprès des acteurs entreprises;
- Encourager l'engagement des entreprises en faveur des enjeux sociaux et environnementaux;
- Envisager des partenariats de business social plutôt que philanthropiques: proposer des synergies en lien avec le cœur de métier des entreprises notamment sur la plan du pilier génération de revenus développé au sein de l'ensemble des projets de l'IFPD;
- Développer des partenariats à long terme en lien avec la stratégie de développement des entreprises.

La composition du comité RSE se fera progressivement au cours du 1^{er} semestre 2017.

CONCERTS

Le concert avec les musiciens d'Artie's – www.lafamillearties.com – en faveur du projet BPWN a eu lieu le 17 mars 2016 à Katmandou. L'IFPD y était dûment représentée avec Christine Magistretti et Varun Saraf pour le Conseil, Hélène Bayeux en tant que directrice et Bérénice Magistretti pour le YAC.

Plusieurs autres concerts ont été offerts aux adultes et enfants défavorisés dans la région de Katmandou; ils ont remporté un grand succès et permis des interactions très touchantes entre les musiciens et les bénéficiaires.

Par ailleurs, un concert de fundraising en collaboration avec Artie's est prévu le 23 mars 2017 à Mumbai. Selon le montant récolté, il bénéficiera soit au centre d'activités pour enfants et au centre de formation pour les femmes mis sur pied via l'ONG sœur de l'IFPD en Inde (FPD) et situés à proximité d'un ancien centre de santé WIN, soit à un possible nouveau projet dans une autre zone anciennement couverte par WIN (Women of India Network – projet soutenu par l'IFPD entre 2001 et 2012).

COMMUNICATION

La première newsletter de l'IFPD a été envoyée à une liste de contacts et mise en ligne le 8 janvier 2016. La deuxième newsletter a été envoyée à la mailing list de l'IFPD le 5 septembre 2016. Le contenu de cette deuxième édition a été jugé particulièrement attractif et intéressant.

Les newsletters semestrielles de la Fondation sont réalisées par Bérénice Magistretti, membre du YAC et journaliste indépendante, en collaboration avec la directrice exécutive et l'assistante de direction de la Fondation.

Le nouveau site Internet de l'IFPD, mis en ligne fin avril 2016, est régulièrement mis à jour par Bérénice Magistretti – ce travail est également effectué en collaboration avec la directrice exécutive et l'assistante de direction de la Fondation.

RAPPORT FINANCIER

Les activités de l'IFPD sont entièrement financées par des dons de personnes privées, de groupes et de fondations.

Les dépenses de l'IFPD sont classées en deux catégories principales:

- Coûts administratifs: coûts pas directement liés aux projets (salaires, communication, monitoring, auditing, etc.);
- Coûts des projets: coûts relatifs aux activités sur le terrain.

Les comptes de l'IFPD ont été audités par la fiduciaire FIDINTER SA, basée à Lausanne (Suisse), et ont été jugés conformes à la loi et aux statuts (voir annexe).

En 2016, les produits de l'IFPD se sont montés à CHF 351'768. Les charges d'exploitation ont totalisé CHF 243'742.

Rapport de l'organe de révision sur le contrôle restreint

au Conseil de fondation de
IFPD Fondation internationale pour la population et le développement, Genève

En notre qualité d'organe de révision, nous avons contrôlé les comptes annuels (bilan, compte de résultat et annexe) de IFPD Fondation internationale pour la population et le développement pour l'exercice arrêté au 31 décembre 2016.

La responsabilité de l'établissement des comptes annuels incombe au Conseil de fondation alors que notre mission consiste à contrôler ces comptes. Nous attestons que nous remplissons les exigences légales d'agrément et d'indépendance.

Notre contrôle a été effectué selon la Norme suisse relative au contrôle restreint. Cette norme requiert de planifier et de réaliser le contrôle de manière telle que des anomalies significatives dans les comptes annuels puissent être constatées. Un contrôle restreint englobe principalement des auditions, des opérations de contrôle analytiques ainsi que des vérifications détaillées appropriées des documents disponibles dans l'entreprise contrôlée. En revanche, des vérifications des flux d'exploitation et du système de contrôle interne ainsi que des auditions et d'autres opérations de contrôle destinées à détecter des fraudes ne font pas partie de ce contrôle.

Lors de notre contrôle, nous n'avons pas rencontré d'élément nous permettant de conclure que les comptes annuels ne sont pas conformes à la loi et aux statuts.

Lausanne, le 26 avril 2017

Fidinter SA


Gérald Balimann
Expert-comptable diplômé
Expert-réviseur agréé
Réviseur responsable



Emilie Pichonnat
Experte diplômée en finance et controlling

Annexe : Comptes annuels (bilan, compte de résultat, annexe)

Mandats de révision

Fidinter SA • Rue des Fontenailles 16 • C.P. 641 • 1001 Lausanne
tél +41 21 614 61 61 • fax +41 21 614 61 60 • lausanne@fidinter.ch • www.fidinter.ch



Membre d'EXPERTSuisse



Membre indépendant